

Barcelona, 13 de julio de 2023

Parlem Telecom Companyia de Telecomunicacions, S.A. (En adelante, "**Parlem Telecom**", o la "**Sociedad**"), en virtud de lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014, sobre abuso de mercado, y en el artículo 228 del Texto Refundido de la Ley del mercado de Valores, aprobado por Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre y disposiciones concordantes, así como la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, sobre información a suministrar por empresas incorporadas a negociación en el segmento BME Growth de BME MTF Equity (en adelante la "**Circular 3/2020 del BME Growth**"), por medio de la presente comunica a mercado la siguiente

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE (*)

- I. Carta del Presidente - CEO**
- II. Resumen ejecutivo de las principales magnitudes del negocio del primer semestre (enero a junio) del ejercicio de 2023**

De conformidad con lo dispuesto por la referida Circular 3/2020 del BME Growth, se indica que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y de sus administradores.

Atentamente,

Ernest Pérez-Mas

Presidente del consejo de administración de
Parlem Telecom Companyia de Telecomunicacions, S.A.

(*) Nota: En caso de discrepancia de comprensión entre las dos lenguas, la versión en castellano es la que prevalece.

Estimados accionistas,

Me complace compartir con vosotros los buenos resultados del Grup PARLEM en este primer semestre del ejercicio de 2023.

En un entorno económico general y sectorial difícil, con las portabilidades cayendo a doble dígito respecto el 2022, el Grup PARLEM ha alcanzado en este primer semestre de 2023 una cifra de negocio superior a los 24M€, lo que representa un incremento del 48% sobre el mismo periodo del 2022. Este crecimiento es de un 32% a nivel orgánico si restamos las últimas adquisiciones efectuadas.

A nivel de clientes (RGU's), el Grup PARLEM se ha situado por encima de los 210.000 clientes, cosa que representa un incremento de 26.000 clientes únicamente en estos últimos 6 meses (+14%).

Esto se ha conseguido con una mejora del ingreso unitario por cliente (ARPU) que ha ascendido hasta los 37 € por los 33€ de un año atrás (una mejora del 12%), gracias al mejor posicionamiento en productos de más valor añadido y al incremento de precios: la compañía continua con su foco en la atención al cliente, con una tasa de abandono (Churn Rate %) que se ha situado en el 1,14%, uno de las más bajos del sector, con una reducción del 3,4% sobre el cierre de diciembre de 2022 (1,18%).

Además, el Grupo ha iniciado una serie de medidas destinadas a mejorar su rentabilidad, en especial en el ámbito de sinergias derivadas de las adquisiciones realizadas en los últimos años. Nos place confirmar que el Grup PARLEM se encuentra claramente en Ebitda positivo, mejorando muy significativamente los resultados del mismo periodo de 2022 en que el Ebitda fue de 1,4M€ negativos. Tenemos una fuerte tendencia de incremento porcentual del Ebitda sobre ventas fruto de las medidas tomadas, que impactaran de forma especial en el resultado del segundo semestre de este año. El impacto anualizado de las referidas medidas se sitúa por encima de los €2,0M.

Con ello, la Sociedad aprovecha la presente para confirmar la previsión de alcanzar en 2024 el Guidance anunciado en la salida a bolsa de una cifra de ventas de €60,0M y un Ebitda de €9,0M.

También confirmamos el fuerte crecimiento en el área de negocios, donde el Grup PARLEM, está incrementando su implantación en el territorio con la captación de nuevos clientes, tan relevantes como el Futbol Club Barcelona, del cual pasamos a ser proveedor de telecomunicaciones.

Todas estas medidas suponen que las previsiones para los meses siguientes sean muy favorables y sitúen al Grup PARLEM en una buena posición de cara a cualquiera de los escenarios resultantes derivados de la fusión entre Orange y Más Móvil y la previsible concesión posterior de remedios, que debería a nuestro juicio tener un impacto positivo en el valor de la acción de PARLEM.

Estas cifras preliminares no son auditadas, sin embargo, la Sociedad no espera variación relevante de las mismas en la presentación final de resultados semestrales auditados que se llevará a cabo durante el próximo mes de octubre.

Agradeciendo vuestra confianza en el Grup PARLEM, recibid una cordial salutación

Ernest Pérez-Mas
Presidente Grup Parlem Telecom

(*) Nota: En caso de discrepancia de comprensión entre las dos lenguas, la versión en castellano es la que prevalece.

Barcelona, 13 de juliol de 2023

Parlem Telecom Companyia de Telecomunicacions, S.A. (En endavant, "**Parlem Telecom**", o la "**Societat**"), en virtut del que disposa l'article 17 del Reglament (UE) n° 596/2014, sobre abús de mercat, i en l'article 228 del Text Refós de la Llei del mercat de Valors, aprovat pel Reial Decret Legislatiu 4/2015, de 23 d'octubre i disposicions concordants, així com la Circular 3/2020 del segment BME Growth de BME MTF Equity, sobre informació a subministrar per empreses incorporades a negociació en el segment BME Growth de BME MTF Equity (en endavant la "**Circular 3/2020 del BME Growth**"), per mitjà de la present comunica a mercat la següent

ALTRE INFORMACIÓ RELLEVANT (*)

III. Carta del President - CEO

IV. Resum executiu de les principals magnituds del negoci del primer semestre (gener a juny) de l'exercici de 2023

De conformitat amb el que disposa l'esmentada Circular 3/2020 del BME Growth, s'indica que la informació comunicada per la present ha estat elaborada sota l'exclusiva responsabilitat de la Societat i els seus administradors.

Atentament,

Ernest Pérez-Mas

President del consell d'administració de
Parlem Telecom Companyia de Telecomunicacions, S.A.

Benvolguts accionistes,

Em plau adreçar-vos aquestes ratlles per compartir els bons resultats del Grup PARLEM en aquest primer semestre de l'exercici de 2023.

En un entorn econòmic general i sectorial difícil, amb les portabilitats caient a doble dígit respecte el 2022, el Grup PARLEM ha assolit en aquest primer semestre de 2023 una xifra de negoci superior als 24M€ cosa que representa un increment del 48% sobre el mateix període del 2022. Aquest creixement és d'un 32% a nivell orgànic si en restem les darreres adquisicions fetes.

A nivell de clients (RGU's), el Grup s'ha situat per sobre dels 210.000 clients, cosa que representa un increment de 26.000 clients únicament en aquests darrers 6 mesos (+14%).

Això s'ha aconseguit amb una millora de l'ingrés unitari per client (ARPU) que ha pujat fins als 37 € contra els 33€ de fa un any (una millora del 12%), gràcies al millor posicionament en productes de més valor afegit i a l'increment de preus; la companyia continua posant el focus en l'atenció al client, amb una taxa d'abandonament (Churn Rate %) que s'ha situat en el 1,14%, una de les més baixes del sector, amb una reducció del 3,4% sobre el tancament de desembre de 2022 (1,18%).

A més, el Grup ha endegat una sèrie de mesures destinades a millorar la seva rendibilitat, especialment en l'àmbit de sinèrgies derivades de les adquisicions realitzades en els darrers anys. Em plau confirmar que el Grup es troba clarament en Ebitda positiu, millorant molt significativament els resultats del mateix període de 2022 en què l'EBITDA va ser de 1,4M€ negatiu; tenim una forta tendència d'increment percentual de l'Ebitda sobre vendes, fruit de les mesures preses, que impactaran especialment en el resultat del segon semestre d'aquest any. L'impacte anualitzat de les mesures esmentades se situa per damunt dels €2,0M.

Amb tot l'esmentat, la Societat aprofita la present per a confirmar la previsió d'assolir el 2024 el Guidance anunciat en la sortida a borsa de una xifra de vendes de €60,0M i un Ebitda de €9,0M.

També confirmem el fort creixement en l'àrea de negocis, on el Grup PARLEM, està aprofundint la seva implantació al territori amb la captació de nous clients, tant rellevants com el Futbol Club Barcelona, del qual passem a ésser proveïdor de telecomunicacions.

Totes aquestes mesures fan que les previsions per als propers mesos siguin molt favorables i situïn el Grup PARLEM en una bona posició de cara a qualsevol dels escenaris resultants derivats de la fusió entre Orange i Más Móvil i la previsible concessió posterior de remeis, que hauria de tenir a criteri nostre un impacte positiu en el valor de l'acció de PARLEM.

Aquestes xifres preliminars no són auditades, tanmateix el Grup no n'espera cap variació rellevant en la presentació final de resultats trimestrals auditats que es durà a terme durant el proper mes d'octubre.

Agraint la vostra confiança en el nostre Grup, rebeu una cordial salutació,

Ernest Pérez-Mas
President Grup Parlem Telecom

H1 2023 Results

Presentation for Investors

July 2023



Parlem grows at double-digit while improving its EBITDA



We have exceeded **+€24M** in revenues in the first half of 2023, with **+48%** vs the same period of 2022.



In the first half of 2023, Parlem has added more than **26,000** net new customers. Our growth has been driven by both strong organic and inorganic growth over the past year.



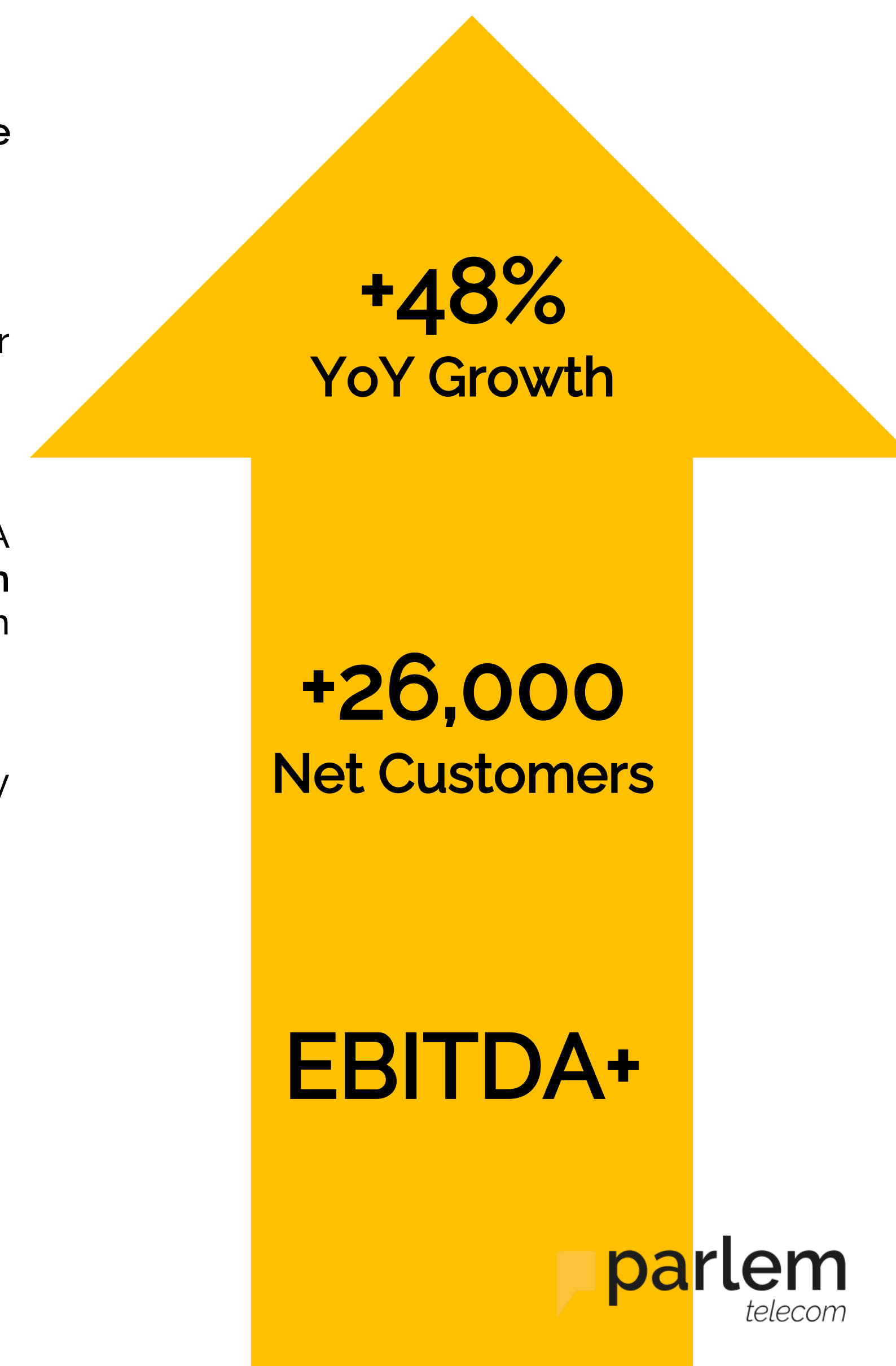
In 2023 Parlem is implementing strategic plans to improve margins and EBITDA leveraging on synergies from previous acquisitions. Parlem is already **EBITDA positive in the first half** and plans to increase significantly its EBITDA % in the second half when most of the impact will be displayed.



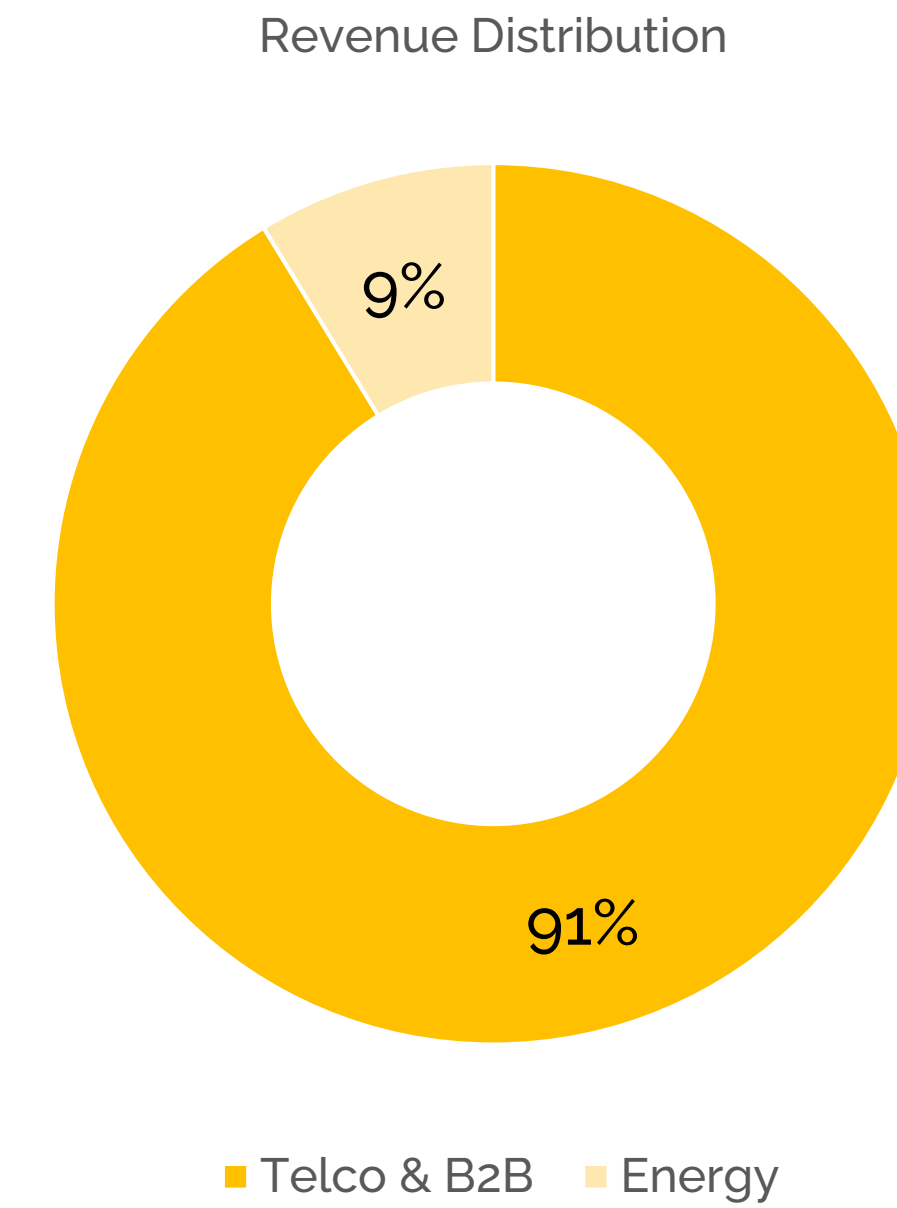
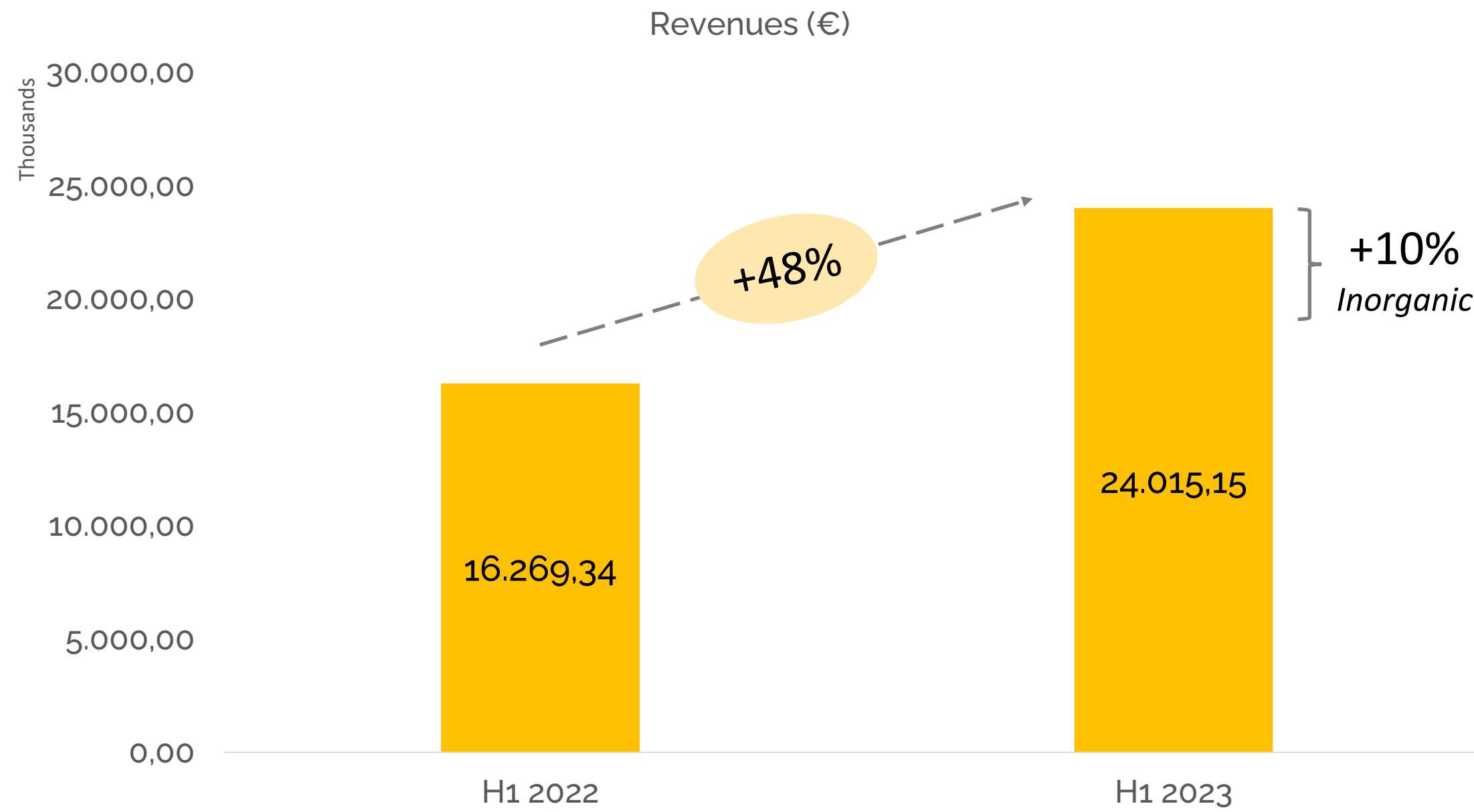
In the last month Parlem has closed a deal with FC Barcelona to become the technology provider of telecommunications.



Parlem confirms its initial guidance of **60M€** revenues and **15%** of EBITDA in 2024.



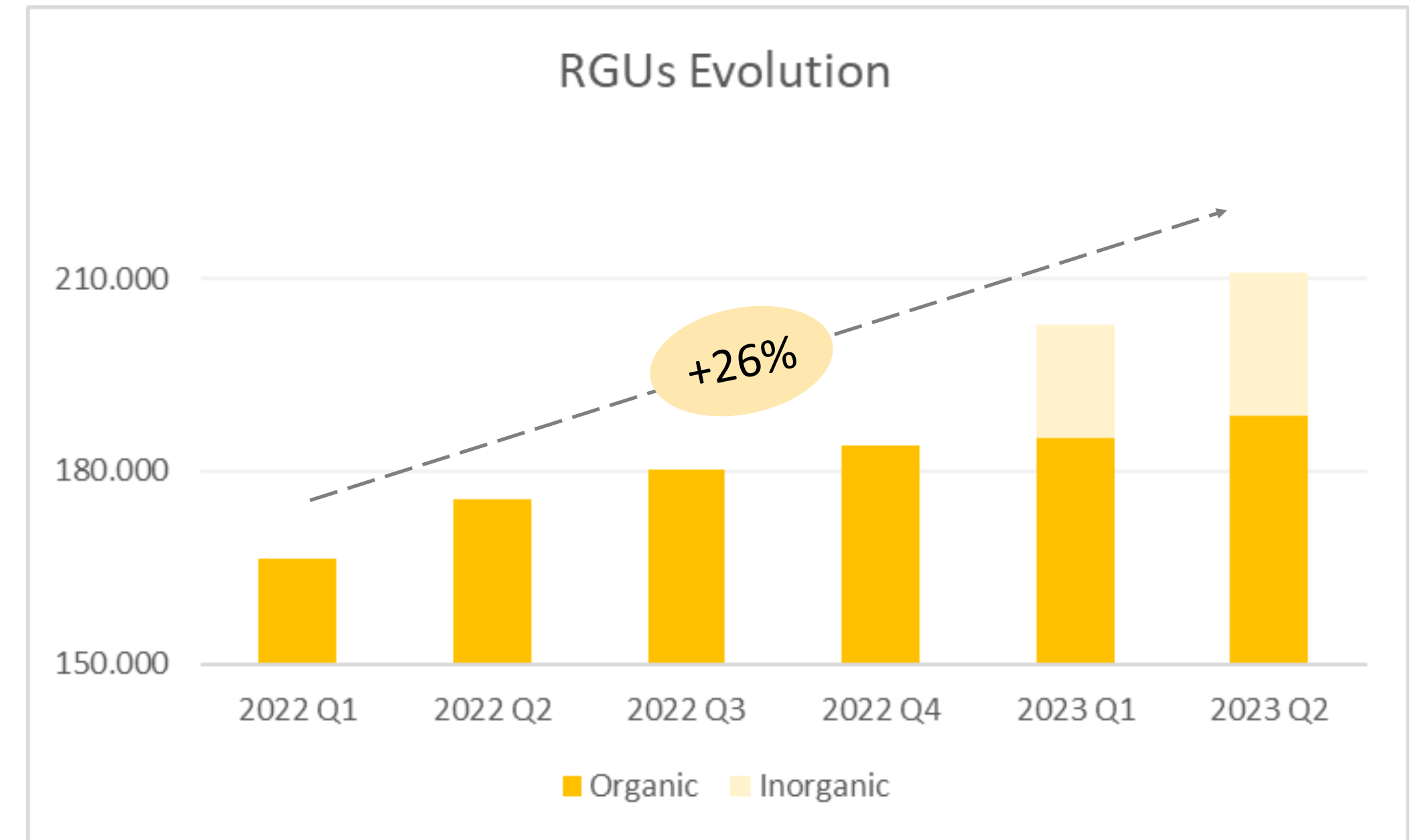
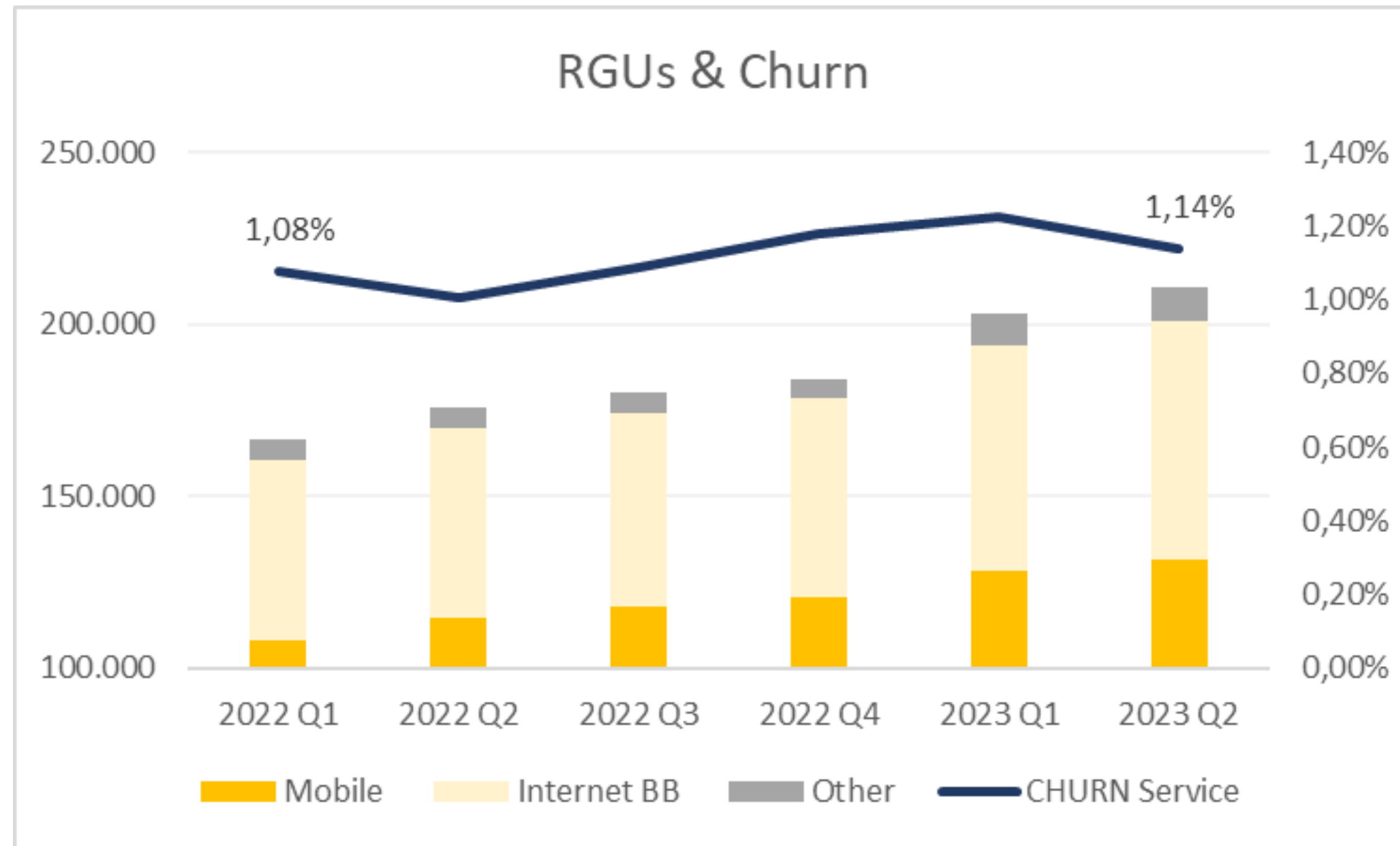
Parlem grows +48% vs the same period in 2022 (Jan – Jun)



+32%
Organic Growth

+12%
Increase of ARPU

Parlem adds +35,000 net customers, growing +20% YoY



+26.000
Net customers in
the last 6 months

~1,14%
Monthly churn

89%
Organic

11%
Inorganic

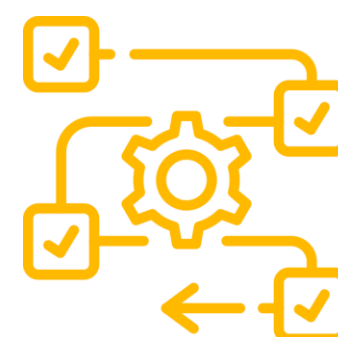
Parlem is targeting +2M€ in synergies

Consistent organic growth over the last years plus over 10 acquisitions has allowed Parlem to develop internal expertise in several areas. The main enablers for the above synergies are:



Standardization of technology

- Common IT architecture
- Unification of ERP
- Digitalization initiatives



Improvements of processes

- Corporate Development (Treasury, Legal and Tax Optimization).
- Better balance between internal and external resources



Economies of Scale

- Improvement of margins due to better conditions with vendors

Parlem a key player in the catalan telecom market



New telecommunications provider of FC Barcelona

Parlem will provide service to up to 775 mobile lines.
Parlem will offer voice and data services, in addition to the corporate mobile communications service to Barça and associated entities.

Thank you!

Investor Relations contact

accionista@parlem.com

July 2023

 **parlem**
telecom